

“Encuentra tu agente o distribuidor en Europa: herramientas prácticas”

Barcelona, 20 de mayo de 2016

Una buena búsqueda y filtraje, y posterior gestión de los partners extranjeros, ya sean agentes comerciales, distribuidores o importadores, suele ser la clave para garantizar el **éxito** de nuestras ventas en mercados internacionales.

Una selección extremadamente rigurosa, una buena negociación inicial, formación y acompañamiento continuado, proactividad y un seguimiento adecuado son algunas de las claves. No obstante, la práctica suele ser mucho más complicada que la teoría – barreras geográficas, psicológicas, culturales, logísticas y económicas, se interponen en nuestras relaciones comerciales en exportación.

Esta jornada tiene como objetivo transmitir de manera clara y precisa las **herramientas prácticas y metodología para encontrar dichos partners potenciales en Europa, seleccionarlos y asegurar su funcionamiento** y éxito a largo plazo.

PROGRAMA: Encuentra tu agente comercial o distribuidor en Europa.

FECHA: martes, 20 de mayo de 2016

HORA: 10.00hrs- 14.00hrs

DURACIÓN: 4 horas

LUGAR: Gran Vía de les Corts Catalanes 774, 3ª planta, 08013, Barcelona

COSTES: **50€ socios**
 70€ no socios

DETALLE DEL SEMINARIO:

- 10.00 h** Recepción de asistentes y entrega de documentación.
- 10.15h** Presentación Jornada. "***Encuentra tu agente comercial o distribuidor en Europa: herramientas prácticas.***"
Júlia Farré Fernández, socia consultora de International Team Consulting

CONTENIDO:

1. La figura de agente comercial versus la figura del distribuidor.
2. Cómo buscar un agente o distribuidor en Europa: herramientas prácticas.
3. Ventajas y desventajas del agente comercial y/o distribuidor.
4. Criterios para la selección de tu agente comercial y/o distribuidor.
5. El contrato de agencia y de distribución.

- 13.45 h** Ronda de preguntas y cierre de la jornada.

Si está interesado en participar en este taller, envíe el [formulario cumplimentado](#) según las especificaciones al Sr. Àlex Salvans (Telf. 93 182 88 24; asalvans@secartys.org) **ANTES DEL 19 de mayo de 2016.**

Plazas limitadas: Máximo 10 empresas.